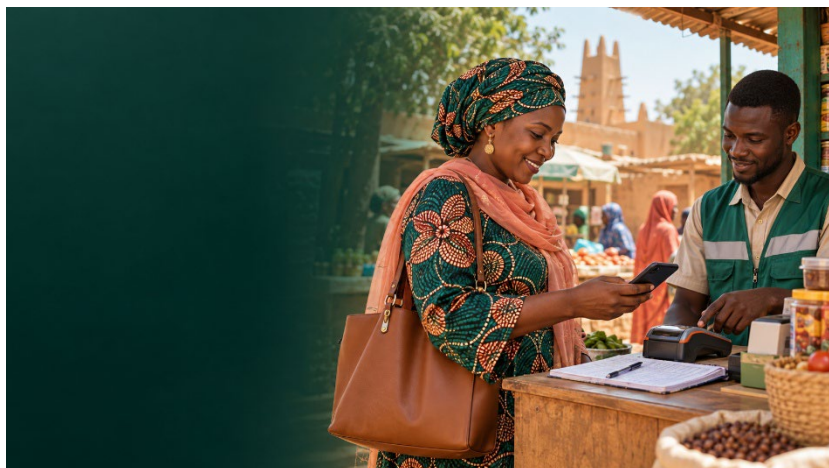




RÉPUBLIQUE DU NIGER
FRATERNITÉ · TRAVAIL · PROGRÈS

LE MARCHÉ À SERVIR

Un marché de 28,6 millions d'habitants, des flux qui circulent déjà et un cadre régional stable, mesurés par la BCEAO.

102,2 milliards

de FCFA de transferts de migrants reçus en 2024

21,29 %

de bancarisation élargie en 2025

84,2 %

des ménages équipés en téléphonie mobile

S09

FICHE SECTORIELLE · ÉDITION 2026

FINANCE & INCLUSION FINANCIÈRE

Des flux qui circulent déjà, **un marché à équiper** en produits, en réseau et en garanties.

Le Niger compte 28,6 millions d'habitants, une bancarisation élargie passée de 15,4 % en 2024 à 21,29 % en 2025 et 102,2 milliards de FCFA de transferts de migrants reçus en 2024, dans un cadre régional structuré et prévisible : BCEAO, CIMA, OHADA. L'opportunité d'investissement se situe dans les produits et les réseaux qui rejoignent cette demande : épargne-projet de la diaspora, assurance, crédit-bail, monnaie électronique et garanties.

BANQUE · MICROFINANCE · ASSURANCE · MONNAIE ÉLECTRONIQUE · TRANSFERTS · GARANTIES

21,29 %

de bancarisation élargie en 2025, après 15,4 % en 2024

BCEAO, communication écrite, septembre 2026 · rapport UEMOA 2024

102,2 milliards

de FCFA de transferts de migrants reçus en 2024

BCEAO, balance des paiements 2024, via l'INS

17,4 %

Taux global d'inclusion financière, 2024

BCEAO, inclusion financière UEMOA 2024, p. 26

84,2 %

des ménages équipés en téléphonie mobile : le canal de distribution

INS, enquête TIC 2025

1,0 %

Activités financières et d'assurance dans le PIB, 2025

INS, CEN 2025, tableau annexe 4

0,60 %

de pénétration de l'assurance : un marché à ouvrir, données 2017

Stratégie Nationale de Finance Inclusive révisée

SYNTHÈSE

Un marché financier qui s'approfondit vite : la valeur se crée en équipant des flux qui circulent déjà.

Les activités financières et d'assurance pèsent **1,0 % du produit intérieur brut** en 2025 ; la bancarisation élargie est passée de 15,4 % en 2024 à **21,29 % en 2025** (BCEAO) et 102,2 milliards de FCFA de transferts de migrants sont entrés dans le pays en 2024, dans un cadre régional structuré : BCEAO, CIMA, OHADA. L'opportunité d'investissement se situe beaucoup plus dans les produits et les réseaux qui rejoignent une demande déjà présente : épargne-projet de la diaspora, assurance, crédit-bail, monnaie électronique et garanties.

BANCARISATION · UNE PROGRESSION MESURÉE

21,29 %

de bancarisation élargie en 2025

Après 15,4 % en 2024 : près de six points gagnés en un an (BCEAO). Bancarisation stricte : 8,9 % en 2024.



17,4 %

d'inclusion financière globale en 2024 (BCEAO)

28,6 millions

d'habitants en 2026, 68,2 % de moins de 25 ans (INS)

TRANSFERTS · UN FLUX ANNUEL QUI EXISTE DÉJÀ

102,2 milliards

de FCFA de transferts de migrants reçus en 2024

Environ 0,8 % du PIB, entrés par les corridors de transfert (BCEAO, balance des paiements 2024).



4

projets d'investissement de la diaspora déjà aboutis (2026)

84,2 %

des ménages équipés en téléphonie mobile (INS, TIC 2025)

QUATRE REPÈRES QUI DESSINENT LE MODÈLE D'AFFAIRES

28,6 millions

d'habitants en 2026, dont 68,2 % de moins de 25 ans : une demande en croissance rapide (INS)

3,3 %

des cartes SIM portent un compte d'argent mobile actif : le canal est là, les produits restent à construire (INS, TIC 2025)

0,60 %

de pénétration de l'assurance : micro-assurance agricole, indicielle et santé à ouvrir (SNFI, 2017)

352

points de service, dont 56,2 % à Niamey : un réseau à étendre dans les régions (SNFI, 2017-2018)

LECTURE STRATÉGIQUE

« Le Niger n'a pas à créer sa demande financière : elle existe, dans 28,6 millions d'habitants, 102,2 milliards de FCFA de transferts par an et une bancarisation qui gagne six points en un an. L'investisseur qui apporte le produit et le réseau rejoint un flux qui existe déjà. »

Trois maillons concentrent la création de valeur : la distribution de proximité, les produits (épargne-projet, assurance, crédit-bail) et les garanties qui allongent le crédit.

BASE EXISTANTE

Un cadre régional structuré (BCEAO, CIMA, OHADA) ; banques, 37 systèmes financiers décentralisés, opérateurs de monnaie électronique et assureurs installés ; 352 points de service.

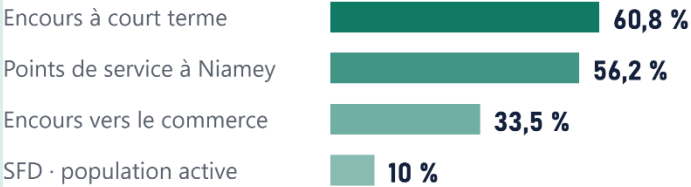
MOMENTUM PUBLIC

Stratégie Nationale de Finance Inclusive en vigueur ; Fonds de Développement de l'Inclusion Financière à quatre guichets, appuyé par la BOAD ; PASFIF de 16 millions USD ; dispositif public d'appui à l'investissement de la diaspora.

DEMANDE

28,6 millions d'habitants, 84,2 % de ménages équipés en téléphonie et 102,2 milliards de FCFA de transferts annuels : une demande d'épargne, de crédit d'équipement et d'assurance à équiper.

STRUCTURE DU CRÉDIT ET DU RÉSEAU, DONNÉES 2017-2018



Stratégie Nationale de Finance Inclusive révisée, diagnostic 2017-2018 ; chaque valeur est citée avec son année. La marge de développement se situe dans le crédit de moyen terme, hors commerce et hors de la capitale.

SEPT PORTES D'ENTRÉE

Un portefeuille classé par horizon de démarrage, de la canalisation des transferts au rehaussement de crédit.

Immédiat · Court terme · Moyen terme · Ticket estimatif = investissement initial en immobilisations, hors fonds de roulement, énergie, foncier et études

01 IMMÉDIAT

Canalisation des transferts de la diaspora vers l'investissement

102,2 milliards FCFA reçus en 2024 ; quatre projets de la diaspora déjà aboutis. Épargne-projet, comptes séquestres, co-financement.

DILIGENCE habilitation BCEAO, conformité anti-blanchiment, partenariat bancaire, coût du corridor.

200 millions à 1,5 milliard FCFA · Diaspora · national

02 IMMÉDIAT

Micro-assurance et assurance indicielle

0,60 % de pénétration de l'assurance : segments agricole, indiciel et santé à ouvrir.

DILIGENCE licence CIMA, données météorologiques de référence, réseau de distribution, réassurance.

300 millions à 2 milliards FCFA · National · rural

03 COURT TERME

Crédit-bail et location avec option d'achat

60,8 % des encours bancaires sont à court terme : le crédit d'équipement est à construire. Le crédit-bail finance le bien lui-même, sans hypothèque.

DILIGENCE cadre OHADA, reprise du bien, fiscalité du crédit-bail.

500 millions à 3 milliards FCFA · PME · transport · agro

04 COURT TERME

Services financiers numériques et agrégation

84,2 % des ménages équipés en téléphonie, 3,3 % des cartes SIM avec un compte d'argent mobile actif (fiche S08) : le canal existe, les produits restent à construire.

DILIGENCE licence de monnaie électronique ou partenariat opérateur, réseau d'agents, enrôlement assisté.

100 millions à 1 milliard FCFA · National

05 COURT TERME

Renforcement et consolidation des SFD

37 institutions de proximité pour 10 % de la population active. Prise de participation, appui technique, refinancement.

DILIGENCE audit du portefeuille, gouvernance, système d'information, conformité prudentielle.

200 millions à 1,5 milliard FCFA · National

06 MOYEN TERME

Capital-investissement et financement de PME

Le capital-investissement est encore peu présent selon les opérateurs. Fonds de proximité adossé à Sinergi Niger et au Fonds de Développement de l'Inclusion Financière.

DILIGENCE profondeur du vivier, sortie, gouvernance, états financiers des véhicules publics de financement.

500 millions à 3 milliards FCFA · PME formelles

07 MOYEN TERME

Garanties et rehaussement de crédit

Le mécanisme de garantie allonge le crédit de moyen terme dans tous les secteurs de ce portefeuille : garanties de flux ou partagées.

DILIGENCE adossement institutionnel, modèle actuariel, articulation avec le FDIF et la BAGRI.

Projet à dimensionner · Transverse · selon adossement

LECTURE DES TICKETS ESTIMATIFS

Ordres de grandeur d'investissement initial en immobilisations, exprimés en millions ou en milliards de FCFA, hors fonds de roulement, hors énergie, hors foncier et hors frais d'études, de certification et de mise aux normes. Ils ne valent pas devis : chaque projet appelle sa propre étude de faisabilité. La fourchette traduit l'écart entre un module d'entrée et une unité intégrée.

FRONTIÈRE AVEC LA FICHE S08 · NUMÉRIQUE

Les services financiers numériques (04) ont un pendant dans la fiche S08. S09 traite la licence financière, le produit et le crédit ; S08 traite le canal, la plateforme et l'agrégation technique. Positionnement recommandé : le partenariat avec les opérateurs mobiles, sur les produits plutôt que sur le canal.

STRATÉGIE DE DÉPLOIEMENT

Démarrer par un produit adossé à un partenaire installé (banque, établissement de monnaie électronique, assureur) sur un segment à ouvrir : épargne-projet de la diaspora, assurance indicielle, crédit-bail. Étendre ensuite le réseau d'agents dans les régions une fois le système d'information en place. Partenaires publics de co-financement : FDIF, BAGRI, FONAP et Sinergi Niger.

À QUI S'ADRESSE CE SECTEUR

Investisseur national · réseau d'agents dans les régions, renforcement des SFD et crédit-bail pour les PME, tickets de 200 millions à 3 milliards FCFA.

Diaspora · épargne-projet et co-financement adossés aux 102,2 milliards de FCFA de transferts annuels.

Investisseur international · assurance indicielle, capital-investissement, garanties et rehaussement de crédit.

LA CHAÎNE DE VALEUR

Une ressource en amont, des produits et des réseaux à construire : les maillons 2, 3 et 4 créent la valeur.

1 Ressources 102,2 milliards de FCFA de transferts par an, épargne	2 MAILLON PRIORITAIRE Distribution Agences, agents, canal mobile : 84,2 % des ménages	3 MAILLON PRIORITAIRE Produits Crédit, épargne-projet, assurance, crédit-bail	4 MAILLON PRIORITAIRE Garanties Garantie, notation, recouvrement	5 Régulation BCEAO, CIMA, OHADA
--	--	--	---	---------------------------------------

LECTURE DE LA CHAÎNE
Le maillon 1 est une ressource déjà là : 102,2 milliards de FCFA de transferts annuels et une épargne qui circule. Les maillons 2, 3 et 4 sont ceux où l'innovation est accessible sans licence bancaire complète : agent de proximité, assurance indicielle, crédit-bail, mécanisme de garantie. C'est là que le crédit s'allonge et que la valeur se crée, en partenariat avec les banques, les assureurs et les opérateurs installés.

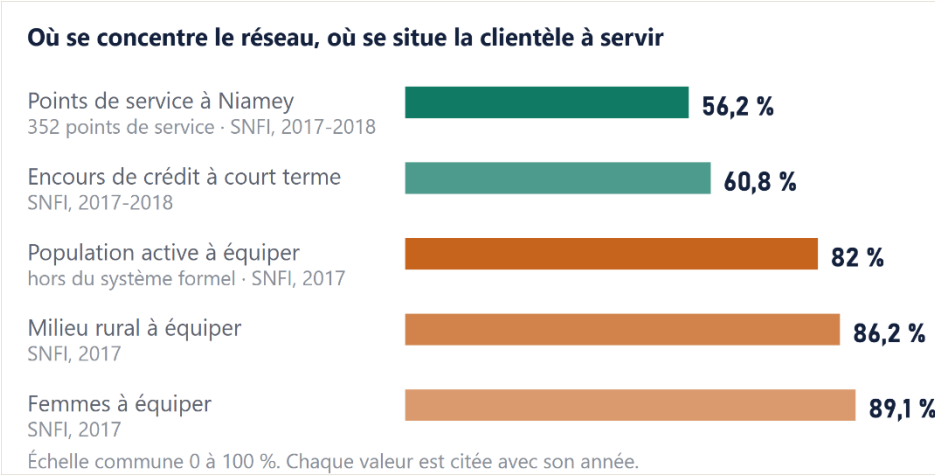
CE QUI EST DÉJÀ ENGAGÉ

INITIATIVE	STATUT	CONTENU · POINT D'ENTRÉE POUR L'INVESTISSEUR
Stratégie Nationale de Finance Inclusive	EN VIGUEUR	Décret n°2018-907 du 28 décembre 2018 ; plan d'actions de 40,5 milliards FCFA, dont 62 % pour les ressources longues des SFD. Point d'entrée : Secrétariat Exécutif.
FDIF · PASFIF	QUATRE GUICHETS	Fonds de Développement de l'Inclusion Financière (décret n°2020-514 du 3 juillet 2020, appui de la BOAD) ; PASFIF du Fonds africain de développement, 16 millions USD. Guichets ouverts aux opérateurs privés.
BAGRI · FONAP · Sinergi Niger	DISPOSITIF VIVANT	Financement sectoriel et capital-investissement ; états financiers à demander à chaque institution avant tout montage.
Dispositif public d'appui à la diaspora	ACTIVATION EN COURS	Ambassades et consulat ; quatre projets aboutis ; Guichet de la Diaspora envisagé (voir « Pour aller plus loin »).

MARCHÉS ACCESSIBLES
Marché intérieur de **28,6 millions d'habitants** en 2026 ; corridor de la diaspora de 102,2 milliards de FCFA par an ; canal mobile de 84,2 % des ménages ; profondeur régionale par l'UEMOA et la CIMA. Le régime d'exercice de chaque activité se vérifie auprès de la BCEAO et de la CIMA avant tout montage.

ANCRAGE TERRITORIAL

Un réseau concentré dans la capitale, une clientèle à servir dans les sept régions, un corridor de transferts sans territoire.



SEGMENT	CE QUE LA FICHE DOCUMENTE	ACTIF À CONSIDÉRER
Niamey	56,2 % des 352 points de service ; siège des banques, des assureurs et des régulateurs	Produits, capital-investissement, garanties ; adossement bancaire des projets de la diaspora.
Les sept régions	43,8 % des points de service pour l'essentiel de la population ; 37 SFD en consolidation	Réseau d'agents physiques, enrôlement assisté, renforcement des SFD.
Milieu rural et agricole	86,2 % de la population active rurale à équiper en 2017 ; crédit agricole de moyen terme à construire	Assurance indicielle, crédit-bail d'équipement, garanties partagées.
Diaspora	102,2 milliards FCFA de transferts en 2024 ; quatre projets aboutis ; Guichet de la Diaspora envisagé	Épargne-projet, comptes séquestres, co-financement.

POUR ALLER PLUS LOIN
Le cadre d'investissement, les régimes d'avantages et le parcours de l'investisseur sont présentés dans la brochure **Investir au Niger · Édition 2026**. Point d'entrée unique : **ANPIPS**, Agence Nigérienne pour la Promotion des Investissements Privés et des Projets Stratégiques · (+227) 20 35 36 84 · service.courrier@anpips.ne · www.anpips.ne

Avertissement. Document de promotion et d'orientation, sans valeur d'offre ni d'engagement. Toute décision d'investissement repose sur les diligences propres de l'investisseur, conduites au niveau du site. Carte schématique, hors échelle, sans valeur juridique.

